



STAND POR m²

Su stand no es el lugar donde termina la visita del cliente;
es donde comienza una nueva relación comercial.



SU CENTRO ESTRATÉGICO DE OPERACIONES COMERCIALES

En un entorno digital, los negocios más sólidos siguen cerrándose cara a cara. El Stand por m² es el punto de encuentro directo entre su marca y miles de compradores especializados, distribuidores, fabricantes e inversionistas de la industria plástica. Cada metro cuadrado está diseñado para convertir contactos en oportunidades reales de venta.

¿POR QUÉ INVERTIR EN UN STAND IPLAS 2027?



Contacto Cara a Cara

Genera confianza inmediata y acelera el cierre de negocios.



Demostraciones en Vivo

Muestra de procesos, maquinarias y soluciones en tiempo real.



Reuniones Calificadas:

Negociaciones directas con tomadores de decisión.

ÉXITO EN FERIA

Maquinaria exhibida fue vendida in situ.

VISITANTES

Compradores y líderes del sector.

PRESENCIA

Reuniones comerciales B2B cara a cara.

DEMOSTRACIONES EN VIVO

Demostraciones de productos en tiempo real.



BENEFICIOS COMERCIALES DIRECTOS

- ✓ Aumento de visibilidad ante decisores de compra.
- ✓ Presentación de tecnologías en entorno técnico.
- ✓ Refuerzo de confianza con clientes actuales.
- ✓ Apertura de nuevos mercados de exportación.
- ✓ Captación de información de mercado e inteligencia B2B.



¿QUIÉN DEBERÍA ADQUIRIRLO?

- ✓ Fabricantes de maquinaria y Automatización.
- ✓ Proveedores de materias primas e insumos.
- ✓ Transformadores de producto terminado y empaque.
- ✓ Marcas y gremios globales.



PAQUETE DE BENEFICIOS EXCLUSIVOS

Su reserva de metro cuadrado incluye integración al ecosistema ferial

Directorio Oficial

Presencia en la guía impresa y digital de expositores IPLAS.

Difusión Digital

Campañas de promoción e inclusión en las redes y canales oficiales de la feria.

Plano Oficial

Ubicación en el mapa del evento para optimizar el flujo de visitantes.

Citas de Negocios

Acceso al sistema digital de agendamiento comercial previo al evento.



INDICADORES DE ÉXITO (KPIs)

VISITANTES CALIFICADOS

Conteo total e interacción directa registrada en su espacio comercial.

REUNIONES & COTIZACIONES:

Solicitudes formales de presupuesto y reuniones sostenidas durante el evento.

VENTAS DIRECTAS

Distinguir ventas cerradas de oportunidad en seguimiento y mantener los 30 días como horizonte sugerido, si resulta útil.

PERFIL DEL EXPOSITOR IDEAL

Sector	Perfil de Empresa	Soluciones Representadas
 Fabricantes	Maquinaria y Automatización	Equipos principales, moldes, periféricos y robótica industrial.
 Proveedores	Materias Primas e Insumos	Resinas vírgenes y recicladas, aditivos, pigmentos y soluciones de reciclaje.
 Transformadores	Producto Terminado y Empaque	Envases, empaques flexibles, soluciones de impresión y logística.
 Internacional	Marcas y Gremios Globales	Empresas internacionales que buscan posicionamiento o expansión regional.

CONTRATACIÓN POR m2

Consulte superficies disponibles.

Área por m2 | Área por m2 + montaje

POTENCIE SU STAND EN UN ECOSISTEMA 360°



RECOMENDACIÓN COMERCIAL IPLAS:

Para multiplicar el impacto de sus metros cuadrados, combine su stand con herramientas de alto alcance:

Academia IPLAS | Ignite Stage | Entrevista Ejecutiva | Media Room | Pantallas LED | Banner Hall



¡Solicite el plano comercial y cotice el espacio que necesita!

Las grandes oportunidades no suceden por azar. Reserve sus m² y construya relaciones comerciales de largo plazo.

Guayaquil – Ecuador
28 SEPTIEMBRE - 01 OCTUBRE

☎ +593 98 376 5593 ✉ coordinacion@aseplas.ec
🌐 www.iplasecuador.com